

¿Dónde está el dinero para los derechos de las mujeres... y cómo podemos aprovecharlo?

Marzo 08

¿Es posible conciliar los intereses empresarios con los derechos de las mujeres? Un grupo cada vez más grande de activistas por los derechos de las mujeres se pregunta: ¿cómo podemos interactuar con empresas y comercios sin vender el alma y preservando nuestra legitimidad?

Fondos de mujeres

PERFIL

Más de veinte fondos liderados por mujeres y que reciben aportes de fuentes tanto privadas como públicas, están apoyando explícitamente a las organizaciones por los derechos de las mujeres en el Hemisferio Sur. Como parte del movimiento creciente de filantropía para la justicia social, los fondos de mujeres son –según las informaciones recogidas por AWID- una fuente esencial de financiamiento para los movimientos de mujeres en el mundo. Cada año, nuevos fondos de mujeres se suman a la lista, incluyendo los que se están creando en este momento en el Medio Oriente, el Magreb y Argentina:

African Women's Development Fund (Fondo para el Desarrollo de las Mujeres Africanas)- Ghana
Astraea Lesbian Foundation for Justice (Astraea Fundación Lésbica por la Justicia)- EEUU
Filia, Fundación de Mujeres- Alemania
Fondo Centroamericano de Mujeres – Nicaragua
Fondo de Mujeres Búlgaras – Bulgaria
Fondo de Mujeres de Georgia - Georgia
Fondo de Mujeres Eslovacas-Checas – República Eslovaca y República Checa
Fondo de Mujeres Mongolas – Mongolia
Fondo de Mujeres Reconstrucción – Serbia
Fondo de Mujeres Ucranianas- Ucrania
Fundación Colectivo Alquimia – Chile

Fundo Angela Borba de Recursos para Mulheres - Brasil
HER Fund - Hong Kong
Nirnaya Women's Fund- India
Pitseng Trust - Sudáfrica
Semillas Fondo de Mujeres - México
Tewa for Women's Empowerment (Tewa para el Empoderamiento de las Mujeres) - Nepal
Urgent Action Fund for Africa (Fondo de Acción Urgente para África)- Kenia
Urgent Action Fund for Women's Human Rights (Fondo de Acción Urgente por los Derechos Humanos de las Mujeres) - EEUU
Women's Hope Education Action Trust (Fondo de Acción para la Educación 'La esperanza de las Mujeres') – Sudáfrica

En el año fiscal 2005-2006 el Fondo Global de las Mujeres, con sede en San Francisco, incrementó el total de sus donativos en un 5% alcanzando la suma de USD \$ 7.76 millones, mientras que Mama Cash (Amsterdam) aportó más de USD \$ 4 millones para el trabajo de organización de las mujeres en el mundo. En total, en 2005, los fondos de mujeres (fuera de los EEUU) donaron USD \$ 15 millones a las organizaciones de mujeres en el mundo entero. En ese mismo año, los fondos registraron un total de ingresos de USD \$ 26.5 millones y sus activos en el largo plazo alcanzaron los USD \$ 27 millones.

Los fondos de mujeres literalmente mantienen a cientos de organizaciones de mujeres en el mundo entero. El 46% de quienes respondieron al sondeo de AWID los mencionaron como fuente de ingreso (cifra superior al 28% registrado para 2000). Como el tamaño de sus donaciones suele ser pequeño (de USD \$ 4.000 a USD \$ 15.000) aportan sólo el 5% del total de los ingresos (cifra superior al 3% reportado para 2000). Sin embargo, para las organizaciones de mujeres cuyos presupuestos anuales son inferiores a los USD \$ 50.000 (que son la mayoría) muchas veces pueden constituir la principal fuente de ingreso.

Los fondos de mujeres apoyan temas o grupos a los que les resulta difícil acceder a recursos (las mujeres indígenas, campesinas, pobres, lesbianas, jóvenes, mujeres con discapacidades, etc.); ofrecen financiamiento institucional y también a veces financiamiento para viajes que permite asistir a conferencias estratégicas; integran a su trabajo el desarrollo de capacidades; y se apoyan en consejeras voluntarias para que las ayuden a evaluar la abrumadora cantidad de propuestas que reciben.

**VISITA
WWW.AWID.ORG
PARA VER LOS
INFORMES COMPLETOS**

- informes financieros completos
- hojas informativas
- eficacia de la ayuda
- estrategias para la movilización de recursos
- financiamiento para los derechos de las mujeres
- ONGs internacionales
- fondos de mujeres
- fundaciones independientes
- donantes individuales
- pequeñas fundaciones
- filantropía empresarial

En el período 2000-2005, los fondos de mujeres con sede en el Hemisferio Sur y en el Oriente recaudaron USD \$ 18 millones, triplicando sus ingresos, con una proyección de USD \$ 43.5 millones para los próximos cinco años si la curva de crecimiento continúa.

Los financiamientos deben incluir el desarrollo de capacidades, la generación de vínculos entre los grupos/temas locales y el trabajo regional y global, así como el apoyo al desarrollo de estrategias en general.

CRECIMIENTO E INNOVACIÓN

En el período 2000-2005, los fondos de mujeres con sede en el Hemisferio Sur y en el Oriente recaudaron USD \$ 18 millones, triplicando sus ingresos, con una proyección de USD \$ 43.5 millones para los próximos cinco años si la curva de crecimiento continúa. Esos ingresos los recaudan de los gobiernos, las ONGs y las fundaciones. Los grandes donantes consideran a organizaciones como el African Women's Development Fund y los otros fondos como intermediarias fundamentales, capaces de hacer llegar pequeñas cantidades de dinero a comunidades remotas y marginadas. En los años por venir, los fondos de mujeres podrían absorber montos más importantes del financiamiento para la AOD y canalizarlo a su vez. (Esto podría ayudar a los fondos a apoyar el trabajo más riesgoso por los derechos de las mujeres en contextos socialmente conservadores).

Los fondos de mujeres más grandes (como el GFW y Mama Cash) apoyan financieramente a los fondos de mujeres nuevos y emergentes en su fase inicial, y el Fondo Centroamericano de Mujeres convoca a todos los grupos que ya han recibido su apoyo para que participen en la decisión acerca de a quiénes se va a financiar, lo que crea un paradigma diferente acerca de cómo se efectúan las donaciones. Muchos de los fondos también están explícitamente comprometidos con el desarrollo de capacidades para las organizaciones de mujeres (en relación a sus estrategias de comunicación, habilidades financieras, planificación estratégica, gobernanza, recaudación de fondos, etc.).

A diferencia de la mayoría de las organizaciones de mujeres, los fondos son eficientes en cuanto a obtener fondos provenientes de individuos. En 2005, el 34% del ingreso de los fondos de mujeres provino de individuos (cifra superior al 25% reportado para 2004). Además de contactarse con filántropas/os ricas/os, los fondos procuran una gran cantidad de pequeñas donaciones utilizando métodos innovadores. Por ejemplo, siguiendo un modelo que se conoce como "filantropía de supermercado", empresas socialmente responsables de los EEUU asignan una porción de los ingresos provenientes de la venta de productos de la "marca de las mujeres" a apoyar a los fondos de mujeres.

¿DOLORES DE CRECIMIENTO?

El trabajo de acción-investigación que AWID está desarrollando, también incluye diálogos entre los fondos de mujeres y las organizaciones que trabajan por los derechos de las mujeres acerca de los desafíos y preocupaciones que surgen a medida que estos fondos crecen en escala y en importancia.

Los fondos de mujeres presentan proyectos para captar algunos de los mismos recursos que las organizaciones que trabajan por los derechos de las mujeres

Esta competencia es desigual porque las organizaciones que a su vez financian a grupos más pequeños con frecuencia resultan más atractivas que las organizaciones centradas en programas que están procurando dinero para el trabajo complejo y a largo plazo de gestión y defensa, justicia social y construcción de movimientos.

A medida que crece la suma total de sus ingresos, también lo hace la demanda por rendición de cuentas

No todos los fondos tienen un enfoque claramente feminista o pro-derechos de las mujeres. ¿Alcanza con apoyar a las mujeres y a las niñas, por ejemplo? ¿O los fondos de mujeres deberían más bien financiar el trabajo político necesario para transformar las causas estructurales de la violencia, la discriminación y el patriarcado?

La construcción de movimientos requiere de financiamiento y estrategias

Con cientos de donaciones que están llegando a las organizaciones pequeñas de mujeres en todo el mundo también resulta necesario prestar más atención a la construcción de movimientos. SIDE BAR Los financiamientos deben incluir el desarrollo de capacidades, la generación de vínculos entre los grupos/temas locales y el trabajo regional y global, así como el apoyo al desarrollo de estrategias en general. También, con un 66% de organizaciones que trabajan por los derechos de las mujeres cuyos presupuestos son inferiores a los USD \$ 50.000, los fondos de mujeres podrían cerrar la brecha, por ejemplo, ofreciendo financiamiento para que un grupo selecto de actrices estratégicas con potencial para crecer puedan desarrollarse más.

Tanto los fondos como las organizaciones de mujeres necesitan una mayor sostenibilidad

Para garantizar su propia sostenibilidad financiera, los fondos invierten para la búsqueda de recursos (en capacitación del personal, bases de datos, sistemas financieros, elaboración de estrategias, visibilidad, posicionamiento como marcas y herramientas de comunicación); diversifican su base financiera para garantizar su independencia de fuentes específicas de financiamiento y hacen inversiones a largo plazo (como por ejemplo, la adquisición de propiedades) cuyo valor se va incrementando.

Como estrategia para garantizar la sostenibilidad para sus beneficiarios, los grupos de mujeres, los fondos movilizan una cantidad creciente de recursos provenientes de donantes individuales y empresas privadas que ostensiblemente están fuera del alcance de muchos grupos de mujeres. De esta manera, los Fondos se convierten en el 'ala recaudadora' del movimiento. La iniciativa de acción-investigación "¿Dónde está el dinero?", de AWID, convoca a financiadoras tradicionales y a los fondos de mujeres para que juntas profundicen el análisis y forjen alianzas más fuertes con el fin de incrementar todavía más los niveles de apoyo que brindan.